



Важнейшей задачей промышленной и торговой политики России является поддержка экспорта и его конкуретных преимуществ путем применения различных механизмов, в том числе комплексных программ субсидирования и финансирования.

АЛЛВЕ предлагает нашим партнерам за рубежом и предприятиям промышленности России использовать соответствующие возможности в целях увеличения международного торгово-экономического сотрудничества, объема экспортных поставок высокотехнологичной продукции на товарные рынки многих стран мира.





## Кредитование покупателей через российские банки

Банки, с которыми компания имеет партнерские, деловые отношения, опыт работы:



## Прямой кредит иностранному покупателю

АЛЛВЕ самостоятельно обращается в выбранный российский банк с подписанным контрактом или его проектом при соблюдении следующих условий:

1. Заемщик – иностранный покупатель или заказчик несырьевых товаров или услуг российской компании.
2. Доля российской составляющей (стоимость сырья, материалов, комплектующих, работ и услуг, произведенных на территории РФ) в общей стоимости экспортного контракта – не менее 30%.

Мы предлагаем:

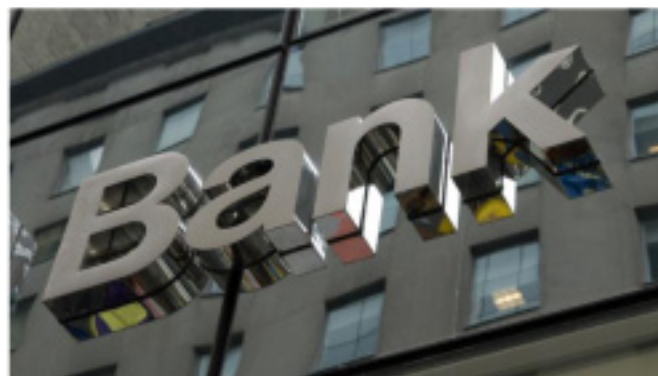
- процентные ставки в EUR от 1% годовых, USD – от 2% годовых;
- короткие сроки организации кредитования при условии предоставления финансовой отчетности (применимо для негосударственных структур) заемщика, направленной в Банк и специально подобранной под предполагаемый проект;
- размер кредита - до 100% от суммы экспортного контракта;
- валюта кредита - российские рубли, доллары США, Евро или валюта экспортного контракта;
- срок кредита - до 10 лет.





## Финансирование контрактов через подтвержденный аккредитив, гарантирующий оплату экспортного контракта

1. Иностранный банк (банк покупателя) выпускает подтвержденный аккредитив.
2. Российский банк подтверждает выпущенный аккредитив.
3. Покупателю по экспортному контракту предоставляется отсрочка платежа или кредит в зависимости от потребностей в размере до 100 % от суммы аккредитива.
4. Валюта - российские рубли или валюта экспортного контракта.
5. Срок кредита - до 5 лет.
6. Экспортируются все виды товаров, в том числе и сырьевые, или услуги без привязки к стране происхождения.



## **Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями (в том числе международный факторинг)**

АЛЛВЕ получает кредит на период ожидания поступления выручки по экспортным контрактам. Кредит банком выдается в случае, предусмотренном контрактом, как, например, отсрочка платежа или возникновение дебиторской задолженности при предоставлении отгрузочных документов.

Данный вид применяется при финансировании регулярных отгрузок с отсрочкой платежа не более 1 года и предполагает подписание трехстороннего договора между покупателем, продавцом и финансирующей стороной.

Предоставляется кредит в размере до 85% от суммы одного или нескольких экспортных контрактов.

Валюта выделяемого кредита в российских рублях, долларах США, Евро или валюте экспортного контракта.

Срок кредита - до 2 лет.

## Финансирование контрактов до 6-10 млн. долл.

АЛЛВЕ получает кредит из российских банков под экспортный контракт, осуществляя, таким образом, предэкспортное финансирование, для чего необходимо:

1. Экспортный контракт.
2. Финансовая отчетность зарубежного покупателя со статусом негосударственной структуры.

Срок финансирования – до 1-2 лет (в зависимости от предмета поставки).  
Минимальная сумма сделки – от 500 тысяч долларов США/евро.

Требования: доля российской составляющей (стоимости сырья, материалов, комплектующих, работ и услуг, произведенных на территории РФ) в общей стоимости экспортного контракта – не менее 30% .







- SHOW BUSINESS  
- NETWORK  
- MUSIC  
- CINEMA  
- BUSINESS FINANCE  
- WORLD NEWS

- INTERNET  
- LIVE CHAT  
- MEDIA  
- PHOTOS  
- VIDEOS  
- I

**АО Внешнеторговая компания «АЛЛВЕ»**

Москва, 105005, ул. Фридриха Энгельса 32, стр. 2  
Тел: +7 495 543 94 30 [www.allwe.com](http://www.allwe.com) [allwe@allwe.ru](mailto:allwe@allwe.ru)